

# 買い手と売り手の立場からM&Aを活用するための M&A戦略セミナー

参加費  
無料!

## 企業のさらなる発展を目指してM&A活用!

地域や業態の垣根を越え、さまざまな経営課題を解決していくための経営のヒントを掴んでみませんか?  
本セミナー内容は、第一部として買い手の立場からM&Aを活用して事業を拡大するための戦略立案を中心として、第二部では実際にM&Aにより企業を売却した経験談を具体的にお話いたします。  
M&Aを活用した事業拡大や事業継続のためのヒントを提供します。

### 第1部

#### 譲受企業のための 戦略立案

- ・事業拡大に向けたM&A買収戦略
- ・M&A買収成功事例ピックアップ5選



原田 真成 氏

株式会社日本M&Aセンター  
業種特化1部  
製造業専門チーム所属

M&A=譲渡をイメージしがちですが、譲り受けるという選択肢も含めてまず第一歩はなにをするべきかお伝えできればと思っています。

### 第2部

#### 譲渡企業オーナーの 体験談

- ・社長就任の経緯
- ・M&Aを検討した理由 ・譲渡した感想



杉浦 晃浩 氏

株式会社ミスギ工業  
前代表取締役

出口戦略に悩む経営者に対して、M&A という手法を理解いただき、事業承継の後押しをお手伝いすると共に、M&Aの現場で実際に起こることを具体的に説明します。

日時 令和5年11月22日(水) 15:00~17:00

会場 茅野商工会議所 定員 30名(先着順) 締切 11月17日(金)

参加申込書 ◆FAX: 0266-72-9030

貴社名		電話番号	
業種		従業員数	
住所			
参加者氏名	(役職)	(お名前)	

QRコードからも  
お申し込み  
いただけます



※満席になり受付が不可の場合のみ、ご連絡をいたします。  
※ご記入いただきました情報は、商工会議所からの各種情報提供に使用場合があります。  
※登録情報は、講師を依頼する(株)日本M&Aセンターと当セミナー開催目的のために共有します。  
お問い合わせ TEL 0266-72-2800 茅野商工会議所 広域専門指導員(竹中)

参加者の皆さんには  
もれなくTheWAY(M&A事例)  
または  
M&A関連書籍をプレゼント!

#### 【諏訪地域広域事業承継マッチング支援連携事業(BMSP)】

主催: 茅野商工会議所(拠点) 岡谷商工会議所、諏訪商工会議所、下諏訪商工会議所  
富士見町商工会、原村商工会

後援: 八十二銀行、長野銀行、長野県信用組合、諏訪信用金庫、  
日本政策金融公庫 松本支店、商工中金 諏訪支店、長野県信用保証協会

