

注文をたくさんもらえる方法がわかる

参加費  
無料

# 食品関係商談会成約率向上セミナー

商談会でたくさん注文をもらうためには押さえておくべきポイントがあります。  
本セミナーを受講した上で商談会に参加すれば、確実に成果を上げることができます。

✓ 下記に当てはまる方、解決策を見つけるためにぜひご参加ください

- 商談会で注文をもらうための準備が知りたい
- 商談の方法や手順、ポイントなどを知りたい
- 商談会には出たことがあるが、注文がもらえなかった
- 以前の商談会で注文がもらえなかったので次回はパスする予定



令和6年  
日時 **11月7日(木)** **13:30-17:00**  
会場 諏訪商工会議所またはオンライン(zoom)  
※ウェビナーではありません

締切：10月31日(木) 定員：対面30名・オンライン30名(先着順)

講師

※両講師は諏訪商工会議所会場に登壇します。



株式会社コンフォート 代表取締役

## 山添 利也 氏

食品業界で誰も教えてくれないコトを教える  
唯一無二のコンサルタント。船井総合研究所  
退社後、和歌山にて「シエスタ」創業、チーズ  
ケーキが楽天市場総合ランキング 1 位とな  
る。「地域商社 KISHU ZOE」代表。



株式会社コンフォート 営業部部长

## 宮本 悠子 氏

山添にスカウトされ 2023 年入社。営業経験  
ゼロから山添にノウハウを学び、全国のバイ  
ヤーとの商談や数々の展示会を経験。美味し  
くて魅力的な食品を全国に届けるべく、邁進  
中。女性目線の細やかな提案には定評がある。

講義内容

地域商社として展示会商談会や営業活動を現役で多数こなし、全国の販売店から多数の注文をもらう実業をおこな  
いながら、コンサルタントとしても活動する超実践派の講師が、注文をもらうことにのみコミットしたセミナーです。

- 講師自らの展示会出展注文ゼロ経験談
- 商談会の基礎知識と出展準備と心得
- 商談会「最大の目的」とは何か
- 注文をもらうためのフォローの方法

11月7日開催「食品関係商談会成約率向上セミナー」申込書 諏訪商工会議所行 FAX:0266-55-4099

貴社名		電話番号	
e-mail	※お申込後、詳細のご連絡をこちらのe-mailにお送りします	参加方法	対面受講      オンライン
住所			
参加者氏名 (役職)	(お名前)		

※11月8日(金)に個別相談会を開催します。ご希望の方はご連絡ください。(1事業所1時間以内、先着5事業所)

※満席になり受付が不可の場合のみ、ご連絡をいたします。

※ご記入いただきました情報は、商工会議所からの各種情報提供に使用される場合があります。

※登録情報は、講師を依頼する株式会社コンフォートと当セミナー開催目的のために共有します。

こちらからも  
申込できます



申込・問合せ 諏訪商工会議所 TEL:0266-52-2155 広域専門指導員(竹中、清水)

【諏訪エリア商工会議所広域連携事業】諏訪商工会議所(拠点)、岡谷商工会議所、茅野商工会議所、下諏訪商工会議所