

価格転嫁対策セミナー

～価格設定や価格交渉と、下請法の概要・改正点～



近年は原材料・エネルギー価格などの高騰に加えて、様々なコストの増加が企業経営を圧迫しております。特に中小・小規模企業がこの厳しい経営環境のなか、企業が事業を継続するうえで、コスト上昇分の適切な価格の転嫁が重要な課題となっています。しかし、価格転嫁することで顧客離れにつながるのではないかと懸念や、取引先との力関係などが影響して、価格転嫁の要請や交渉ができていない企業が多いのが現状です。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学びます。また中小企業庁が公開している下請法ガイドラインをもとに概要・改正点（改正法が2026年1月1日に施行）をご紹介します。

講座概要

- 物価高における様々な影響と価格転嫁の実態（価格転嫁ができていない会社とできない会社の違い）
- 交渉の基本・心構え（交渉は勝ち負けではない／引き出しの多さと臨機応変な対応力が決め手）
- 価格転嫁のポイント（交渉準備の7ステップ／価格交渉の極意）
- 賃上げのための価格設定や価格交渉の成功事例（自社の強みの棚卸し／納得を得る価値の伝え方）
- 下請法の概要・改正点（交渉前に確認しておきましょう）



講師

(株)ビジネス交渉戦略研究所 代表取締役
ビジネス交渉コンサルタント®

いこま まさあき
生駒 正明氏

プロフィール

1986年慶應義塾大学商学部卒業。同年丸紅株式会社に入社。国内外で約1万件の交渉に携わった33年間の勤務を経て独立。総合商社の現場で培った交渉ノウハウを「交渉準備の7ステップ」に体系化。先行き不透明な時代にこそ、“真の交渉力が不可欠”という信念の下、ビジネス交渉の研修やコンサルティングを提供。交渉力強化により売上アップ・社内コミュニケーション円滑化を実現。全国から集まった商工会議所経営指導員80名向けに「価格交渉支援研修」を実施。大手銀行の「価格転嫁セミナー」では300名を集める。

日時

令和8年1月28日(水)
14:00～16:00

会場

茅野商工会議所 茅野市塚原 1-3-20
※駐車場には限りがあります

受講料

無料

定員

30名(先着順)

対象

中小・小規模事業者(会員・非会員問わず)

主催・お問い合わせ先

茅野商工会議所 中小企業相談所
TEL: 72-2800

お申込み方法

下記、申込書に必要事項
をご記入いただき、FAX
にてお申込みください。
また、QRコードからも
お申込みいただけます。



<https://forms.gle/PmDrobomLzXEn31P8>

切り取らずFAXしてください

令和8年1月28日【価格転嫁対策セミナー】受講申込書

【お申込み】茅野商工会議所 宛 FAX: 0266-72-9030

令和 年 月 日

事業所名		TEL	
受講者氏名		E-mail	
所在地 または住所			